

買取フランチャイズ 加盟前チェックリスト

面談の場で、この順番に聞いてください。答えを空欄に書き込めば、そのまま他社との比較表になります。金額より先に、契約の条件を確認するのがコツです。

I. お金（本部に払うもの）

☐	加盟金はいくらか。返還されるか	
☐	保証金はいくらか。何に充当され、いつ返るか	
☐	研修費はいくらか。何日間で、誰が教えるか	
☐	開業支援金・準備金の内訳は。何が含まれ、何が含まれないか	
☐	本部への支払い総額は、締めていくらか	

II. お金（毎月出ていくもの）

☐	ロイヤリティの方式は（定額／売上歩合／粗利歩合）と、その率	
☐	ロイヤリティ以外の月額はあるか（システム料・広告分担金など）	
☐	本部から購入する義務のあるものはあるか	
☐	買い取った商品を本部に売る義務はあるか。価格はどうか決まるか	

III. 契約（やめるとき）

☐	契約期間は何年か。自動更新か。断る場合の通知期限は	
☐	中途解約金の計算方法は。具体的にいくらになるか	
☐	競業禁止義務の期間と範囲は	

IV. 商圈とサポート

☐	テリトリーの範囲は。直営店・出張買取・催事も対象か	
☐	集客は誰が、いくら負担するか	
☐	直近3年で閉店・解約した加盟店は何店か。理由は	

あわせて必ず

- 開示書面をもらえるか聞く。

契約前の書面の交付が法律（中小小売商業振興法）で義務なのは小売業・飲食業のフランチャイズで、サービス業にあたる買取には義務がありません。任意で出す本部もあるので、もらえるか聞き、口頭の説明と食い違ってないか確認してください。

- 本部に払う額のほかに、物件・内装・什器・仕入れ資金・運転資金が必要です。

とくに仕入れ資金は忘れられがちです。買取店は開けた日から現金が出ていきます。

- 既存の加盟店に話を聞かせてもらえるか

を頼んでみてください。断られ方にも情報があります。